



ПРОГРАММА ПОДДЕРЖКИ ПРОЕКТОВ СОЦИАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
В ОБЛАСТИ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ
«ТЕХНОЛОГИИ ВОЗМОЖНОСТЕЙ»

«РеаБот»

Резников Станислав Сергеевич

Команда проекта



Кривошеев Сергей

Руководитель проекта.

Взаимодействие с ключевыми партнёрами, разработка продукт и идеологии.



Сивцова Анна

Менеджер проекта.

Развитие бизнес составляющей, поиск и привлечение финансирования.



Юцис Роман

Инженер-электроник.

Разработка системы управления устройств, архитектура систем



Александрова Мария

Инженер-конструктор.

3Д моделирование, сборка устройств и производство деталей.



Резников Станислав

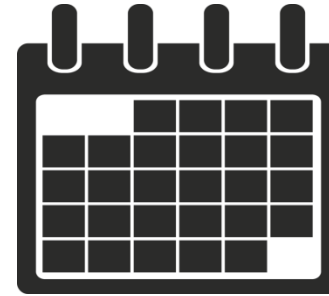
Научный руководитель.

Проведение расчётов, разработка конструкции.

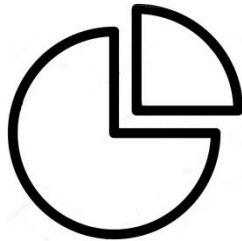
Описание проблематики



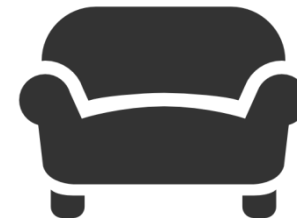
88% пострадавших испытывают проблемы с моторикой



Реабилитацию необходимо начинать как можно раньше (2-7 день)



Отсутствие отечественных ТСП по доступной цене



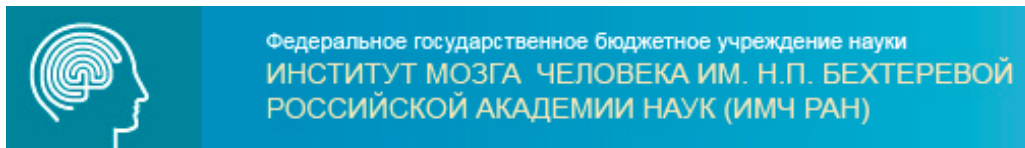
Реабилитация в домашних условиях обходится в 1.5-2 раза дешевле

Описание проекта

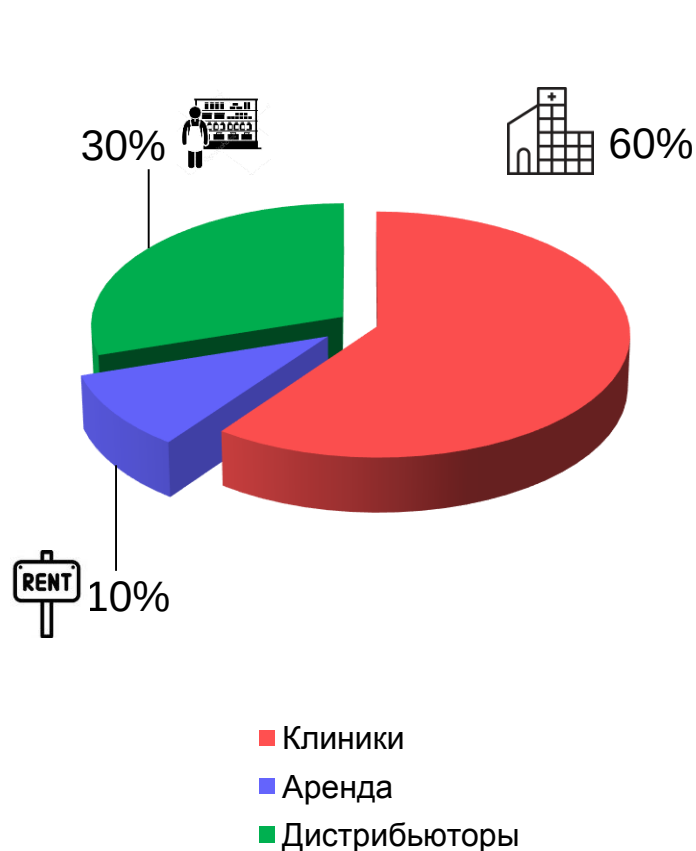
Разработка роботизированного устройства для восстановления моторики рук

- Корректное выполнение движений с дозированной нагрузкой
- Тренировки с сопротивлением и поддержкой
- Применение нейроинтерфейсов (пЭМГ) для повышения эффективности восстановления
- Запускает процесс нейропластичности
- Телемедицина, удалённый контроль со стороны медицинского персонала

Заинтересованность продуктом со стороны медицинских центров:



Целевая аудитория



60 % - Клиники, центры реабилитации, НИИ . Всего в России порядка 400 центров реабилитации.



30% - Дистрибьюторы, наполнение центров под ключ. Такие компании как Бека, Тех-Мед, Альмедика, Аура-Мед.



10% - Аренда устройства людьми с нарушением моторных функций.

Конкуренты

Бутон



Artromot



Kinetec



Пассивное сгибание/разгибание пальцев кисти руки

Возможность использования
в домашних условиях

Регулирование под
различные типы рук

Регулирование под
различные типы рук

Небольшие габариты и масса

Функция удаленного
мониторинга

Возможность тренировки в
клинике

Стоимость
18000 руб

Стоимость
240000 руб

Стоимость
420000 руб

Преимущества создаваемого продукта над конкурентом

Различные режимы
тренировок

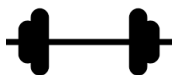
Телемедицина
Применение
нейроинтерфейсов

Пассивные и активные режим
тренировки

Наше преимущество



- Анатомически правильное движение пальцев кисти



- Возможность тренировки в пассивном (навязанные движения) и активном (движения инициализированные пользователем) режимах



- Собственная конструкция механики звеньев, позволяющая провести патентование



Telemedicine

- Телемедицинские технологии (удаленный мониторинг ключевых параметров, корректировка курса реабилитации)



SWOT-анализ

Сильные стороны – S

- Импортозамещение и НТИ
- Клиентоориентированность
- Сильные инженерные навыки команды
- Заинтересованность медцентров
- Производственные возможности по субконтракту

Слабые стороны – W

- Колебание валютных курсов
- Длительный срок сертификации продукции
- Отсутствие научных исследований подтверждающих эффективность использования нашего устройства

Возможности – O

- Повышение средней продолжительности жизни
- Развитие нужной инфраструктуры
- Создание законодательной базы по телемедицине
- Мировой рост рынка мед робототехники

Угрозы – T

- Слишком долгий вывод на рынок устройств
- Изменение экономической ситуации
- Сложные логистические цепочки

Необходимое финансирование

1 этап	2 этап	3 этап
1ый год	2ой год	3ий год
- Доработка текущей конструкции тренажера кисти - Разработка программного комплекса с минимальным набором функций - Проведение патентного поиска, патентование изобретения - Разработка технической документации по продукту	-Разработка лучезапястного модуля для кистевого тренажера -Разработка игровой реализации биологической обратной связи -Оценка эффективности применяемых методов посредством клинических испытаний -Выход на рынки стран СНГ	- Проведение технических и клинических испытаний и исследований кистевого тренажера с лучезапястным модулем - Доработка программного комплекса - Выход на европейский и азиатский рынок с кистевым тренажером и ПО
5 млн руб.	10 млн руб.	15 млн руб.
ИТОГО: 30 млн руб.		

Бизнес-модель

Ключевые условия выхода на самоокупаемость:

Число продаж за первый год - 50 перчаток-тренажеров

Стоимости одного тренажера - 150 при тыс. рублей

Продаже реабилитационных устройств в восстановительные центры, напрямую или через дистрибьюторов

За 1-ый год работы проекта:

Выручка	6 250 000 руб.
Общая сумма затрат на производство товара или услуги, налоги, прочие расходы	5 071 000 руб.
Чистая прибыль:	1 179 000 руб.

Запрос поддержки

- Стипендии лидерам проекта, помощь в оформлении заявок на гранты или инвестиции
- Помощь в продвижении продукта через профильные мероприятия, выставки, лидеров мнений
- Помощь в проведении клинических испытаний, регистрации и сертификации
- Поддержка на уровне министерств и ведомств
- Инфраструктурная поддержка (помещения, доступ к производственному оборудованию)
- Распространение информации о проекте и продуктах

Спасибо за внимание!

Кривошеев Сергей
Владимирович
е-mail:
krivosheev@rehabot.me