



ПРОГРАММА ПОДДЕРЖКИ ПРОЕКТОВ МОЛОДЕЖНОГО СОЦИАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
В ОБЛАСТИ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ
«ТЕХНОЛОГИИ ВОЗМОЖНОСТЕЙ»

«Проектирование ортезов и активного экзоскелета»

Зельцер Александр Геннадьевич

Команда проекта



Зельцер А. Г.
руководитель
проекта



Пронин Д. С.
разработчик



Савченко А. Г.
разработчик



Усанина А. А.
разработчик



Гойхман А. В.
разработчик

Команда проекта



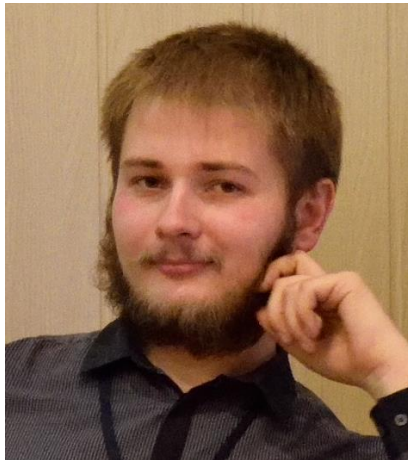
Соболева В. Ю.
разработчик



Зельцер М. Г.
разработчик-дизайнер



Левандо А. М.
разработчик



Научный руководитель:
Верейкин Александр Александрович,
аспирант каф. Э10 МГТУ им. Н.Э. Баумана

Описание проблематики

- Многие люди с ограниченными возможностями здоровья нуждаются в дополнительной помощи при передвижении, снятии нагрузок, так же пожилые люди после переломов теряют способность активно двигаться, что крайне отрицательно сказывается на их общем состоянии.



Таким образом, вопрос обеспечения людей с временно и постоянно ограниченными физическими возможностями предлагаемыми техническими средствами реабилитации становится значимой социальной проблемой.

Описание проекта

Цель проекта – создание и наладка производства ортеза (ортопедического протеза) для различных суставов и медицинского экзоскелета в России, с целью обеспечения как можно большего количества нуждающихся.

Задача – начать производство и поставку дешевых и качественных ортезов и активных экзоскелетов, чтобы обеспечить ими максимально возможное количество нуждающихся. Планируется развернуть производство в течение года.



Целевая аудитория

Группы людей с различными повреждениями опорно-двигательного аппарата:

- люди, страдающие от последствий травм и переломов;
- люди преклонного возраста.



Конкуренты

Основной конкурент

ООО «Протезно-ортопедическое малое предприятие «ОРТЕЗ».

Основано в 1990 году.

Предприятие не покрывает объёмом своего производства весь рынок.

Основной упор делается на ортопедические аппараты.



Конкуренты

Мурманское Протезно-ортопедическое предприятие, основано в 1943 году.

Занимается изготовлением и обслуживанием протезов и ортезов.



Наше преимущество

Основные преимущества нашего продукта:

- низкая себестоимость;



- простота в изготовлении;



- простота в эксплуатации.



SWOT-анализ

Сильные стороны – S

Творческий потенциал команды, преимущества нашего продукта перед конкурентами.

Слабые стороны – W

Недостаток опыта в данной области, отсутствие опыта ведения бизнеса, недостаток ресурсов.

Возможности – O

Создание конкурентоспособного продукта, решающего важные социальные проблемы.

Угрозы – T

Проблемы с налаживанием сбыта, взаимодействием с потребителем.

Необходимое финансирование

1 этап	2 этап	3 этап	Итого
Сумма	Сумма	Сумма	Общий объем финансирования
На компьютерное оснащение – 60 тыс. руб. На материалы и инструменты для макетирования – 40 тыс. руб.	На изготовление нескольких прототипов – 50 тыс. руб.	Привлечение специалистов по финансам и маркетингу – 100 тыс. руб.	250 тыс. руб.

Бизнес-модель

За 1-ый год работы проекта (после изготовления первого серийного образца)
:

Число продаж:	
Валовая прибыль:	
Общая сумма затрат на производство товара или услуги, налоги, прочие расходы:	
Чистая прибыль:	

Поддержка проекта (Партнеры)

Ключевые партнёры:

- ООО «Аквабарьер»;
- НИИ Энергомашиностроение;
- НИИ Биомедицинская техника;
- Институт машиноведения РАН им. А.А. Благонравова;
- НИИ механики МГУ;
- Ведутся переговоры с Академией гражданской защиты МЧС и Академией государственной противопожарной службы МЧС.

Наша команда является призёром конкурса МЧС на лучшую студенческую работу в области предупреждения и ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций (22.05.15)

Спасибо за внимание!

Зельцер Александр Геннадьевич
exotechnik@yandex.ru