



ПРОГРАММА ПОДДЕРЖКИ ПРОЕКТОВ СОЦИАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
В ОБЛАСТИ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ
«ТЕХНОЛОГИИ ВОЗМОЖНОСТЕЙ»

«Электрическая приставка для инвалидных кресел UNA с приложением Доступная среда»

Юдин Николай Андреевич

Команда проекта



Николай Юдин - руководитель, разработка

Высокая компетенция в инжиниринге, разработке, прототипировании и производстве.

Разработка индивидуального командного центра для Министерства обороны РФ в 2014 г.
Разработка сложных программно-аппаратных комплексов для Сбербанка РФ 2010-2016гг.



Игорь Гаков - взаимодействие с сообществами инвалидов, продажи

Инвалид-колясочник уже 18 лет, известный общественный деятель в области адаптации маломобильных людей, вдохновитель и руководитель многих социальных проектов, направленных на улучшение жизни инвалидов.



Андрей Кармацкий - разработчик приложения и алгоритмов

Разработка форм сбора информации и ее анализ. Разработка интерфейсов приложений. Программирование. Сфокусирован на работе в области взаимодействия человека с инфраструктурой городов. BigData в области городской среды.



Сергей Костеневич - руководитель отдела продаж



Сергей Подболоцкий - инженер

Описание проблематики

1. Перемещаться на инвалидном кресле при помощи рук крайне сложно



2. Инвалид не может быть уверен в том, что он сможет добраться до той или иной точки в городе



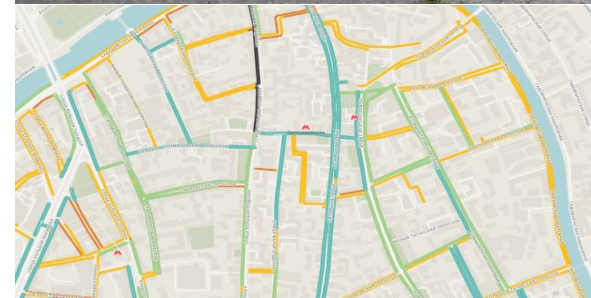
Описание проекта

1. Электрическая приставка для инвалидных кресел

- ✦ Приставка весит всего 10кг;
- ✦ Преодолеваемый путь около 25км;
- ✦ Стоимость в 3-10 раз ниже, чем у электрического кресла.

2. Приложение

- ✦ Знает высоту каждого бордюра;
- ✦ Тип перехода;
- ✦ Ширину тротуара;
- ✦ Тип входа и перехода в метро;
- ✦ Строит маршрут для инвалидной коляски;
- ✦ Трекинга маршрута с автоматической обработкой данных



Описание проекта



«Это взорвёт рынок!»

Леонтьева Елена Геннадьевна
эксперт по доступной для маломобильных
граждан архитектурной среде и универсальному
дизайну
выступление на форуме «Надежда на
технологии», 1 декабря 2016 г.

Целевая аудитория

Основные потребители:



Инвалиды-колясочники и люди, вынужденные временно использовать кресло-коляску;



Точки велопроката, реабилитационные центры, больницы, отели, аэропорты;



Маломобильные люди: родители с маленькими детьми в колясках, пожилые люди и инвалиды, использующие всевозможные приспособления для передвижения по городу (коляски, скутеры, опоры и т.д.)

Полная версия на сайте UNAwheel.ru



Конкуренты

ПЛЮСЫ

Электрические инвалидные коляски, hand-bike'и, скутеры для маломобильных	Приставки для инвалидных кресел американского, европейского и китайского производства	Яндекс.Карты 2Гис
Позволяют значительно увеличить продолжительность поездки; Множество типов; Очень распространены; Возможна покупка по государственной компенсации.	Позволяют увеличить мобильность инвалидов; Возможно использование без помощи родственников; Более доступны, чем первая группа.	Подробная карта городов; Большое количество пользователей и сильнейших программистов; С большими допущениями, но уже помогают инвалидам.

Конкуренты минусы

Электрические инвалидные коляски, hand-bike'и, скутеры для маломобильных	Приставки для инвалидных кресел американского, европейского и китайского производства	Яндекс.Карты 2Гис
Невозможно использовать в городе из-за массы и размеров; Отсутствие полноценного сервиса, т.к. нет локальных производителей; Критерии для бесплатного получения электроколяски ужесточаются; Высокая стоимость.	Высокая стоимость; Невозможно купить с гос. компенсацией; Подходят в основном только для активных кресел-колясок, однако в России число пассивных колясок больше; Отсутствие сервиса.	Пешеходный маршрут строится с использованием метро, а автомобильный - по дорогам; Данных о доступности среды для инвалидов в данных сервисах нет.

Конкуренты прямые

Приставка TriRide
(www.trirideitalia.com/en/)
Италия



Масса 13кг;
Диаметр колеса 14";
Мощность 250W - 750W;
Запас хода 25-50км.

3000 Euro в Европе

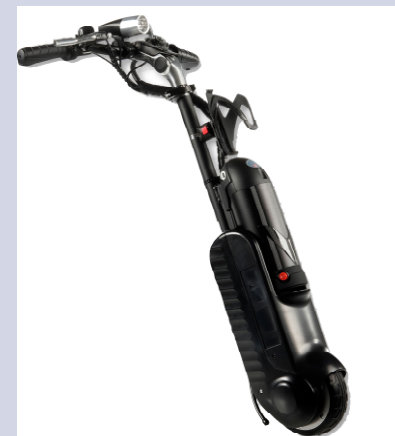
Приставка Batec
(<http://batec-mobility.com/en>)
Испания



Масса 19кг;
Диаметр колеса 20";
Мощность 350W;
Запас хода 20-25км.

6000 - 8000 Euro в Европе

Приставка Wisking
(<http://www.wisking.com.cn>)
Китай



Масса 9кг;
Диаметр колеса 8";
Мощность 250W;
Запас хода 15-20км.

580 USD FOB Китай

SWOT-анализ

Сильные стороны – S

- Разработано и сделано в России;
- Подходит для активных и пассивных колясок;
- Меньшая общая масса, разборная конструкция для снижения массы и удобства крепления;
- Меньшая стоимость;
- Наличие гарантии и сервиса в Москве без необходимости оставлять коляску;
- Большой опыт в работе с тематическим сообществом;
- 30% сообщества - активные и благодарные люди;
- Налаженные поставки комплектующих;
- Приложение «Доступная среда» и алгоритм автоматического анализа первичных данных.

Слабые стороны – W

- Неизвестное в России приспособление и бренд;
- Нет государственной компенсации на покупку;
- Отсутствие рекламного бюджета;
- Низкая платежеспособность конечного потребителя;
- Применение приспособления ограничено инвалидами-колясочниками и временно маломобильными людьми;
- Отсутствие опыта международных продаж (США, Европа);
- Процесс оцифровки города для колясок сложнее, чем для автомобиля.

Возможности – O

- Сарафанное радио, 30% сообщества плотно общается и помогает друг другу;
- Получение медицинской лицензии и сертификата позволят продавать приставки с государственной компенсацией и увеличить продажи в 5-10 раз;
- Конструкция более удобна и проста, поэтому у продукта есть потенциал на международном рынке;
- Рынок электрических инвалидных кресел увеличится в 3 раза в течение 5-10 лет.

Угрозы – T

- Снижение платежеспособности потребителей;
- Снижение государственных компенсаций;
- Сложности с получением мед лицензии и сертификата;
- Барьеры на выход на рынки Европы и США;
- Зависимость от поставщиков батарейных элементов (Корея) и электродвигателей (Китай);
- 70% сообщества не стремятся преодолеть свою маломобильность;
- Малое число протестировавших и малый срок наблюдений за поломками.

Необходимое финансирование

1 этап	2 этап	3 этап	Итого
ноябрь 2016г. - февраль 2017г. (3 мес.)	март - декабрь 2017 г. (9 мес.)	январь 2018г.- январь 2019г. (12 мес.)	2 года
5 млн руб.	3 млн руб.	5 млн руб.	13 млн руб.
Завершение промышленного образца; Закупка комплектующих первой партии (150шт.); Российская лицензия, сертификация и патентование.	Покрытие маркетинговых и производственных расходов; Закупка комплектующих на партию 2018г. (600шт.).	Международное патентование и лицензирование.	Закупка комплектующих, закрытие разрывов между закупками и продажами; Сертификация, патентование и лицензирование.

Бизнес-модель

Бизнес модель предполагает:

- **прямые продажи** (70 тыс. руб./шт., 50-100 в год)
- **продажи через оптовых партнеров** (45 тыс. руб./шт., 100 в первый год, далее - не менее 500шт/год).

Приложение будет распространяться бесплатно.

Точка самоокупаемости - апрель 2019 г.

За 1-ый год работы проекта:	
Число продаж:	150 шт.
Выручка:	8 млн руб.
Общая сумма затрат на производство товара или услуги, налоги, прочие расходы	12 млн руб.
Чистая прибыль:	- 4 млн руб.

Запрос поддержки

- Средства на закупку комплектующих первой партии приставок;
- Средства на покрытие маркетинговых и производственных расходов;
- Помощь в получении медицинской лицензии и сертификата медицинского изделия;
- Помощь в работе с региональными отделами закупки технических средств реабилитации;
- Российское и международное патентование;
- Помощь в выходе на рынки США и Европы;
- Распространение информации о новом средстве технической реабилитации.

Спасибо за внимание!

Юдин Николай Андреевич
n.yudin@suprememotors.ru