



ПРОГРАММА ПОДДЕРЖКИ ПРОЕКТОВ СОЦИАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
В ОБЛАСТИ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ
«ТЕХНОЛОГИИ ВОЗМОЖНОСТЕЙ»

SPEAKUS. Мобильное приложение для профессионального сурдоперевода

Гусев Игорь Викторович

Команда проекта



Гусев Игорь – генеральный директор ООО «Простое решение»



Мусин Руслан – директор по маркетингу



Громова Елена – руководитель группы РЖЯ

Описание проблематики

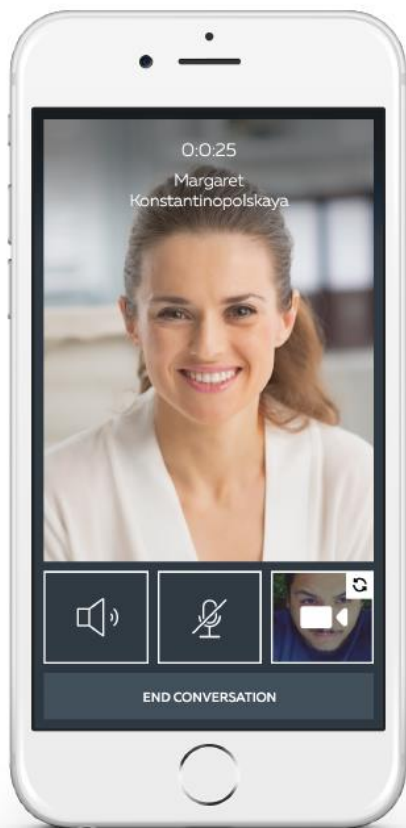
Существует большое число ситуаций, когда глухие и слабослышащие люди вынуждены ограничивать общение, или вызывать переводчика и ожидать его приезда. В первую очередь, это:



- Экстренные ситуации, вызов скорой помощи, незапланированные посещения медицинских учреждений.
- Посещение официальных учреждений, МФЦ, банков.
- Участие в учебном процессе, посещение публичных лекций, семинаров.

В свою очередь переводчики часто тратят на дорогу более 1-го часа, что существенно снижает эффективность их работы.

Описание проекта



Speakus – это мобильное приложение для быстрого поиска профессионального переводчика жестового языка и связи с ним посредством встроенной системы видео конференции.

Целевая аудитория



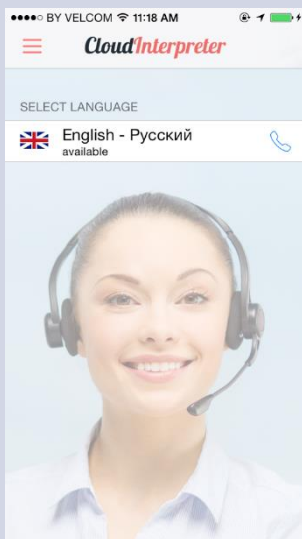
Проект может развиваться как в формате B2C, когда основной целевой аудиторией являются глухие и слабослышащие люди, так и в формате B2B, когда основными клиентами являются организации, в которых могут обслуживаться и обслуживаются глухие и слабослышащие люди. В первую очередь это медицинские учреждения, поликлиники.

Также можно рассмотреть программу размещения устройств в городских и областных МФЦ, органах соцзащиты, налоговых инспекциях, органах защиты правопорядка. Одновременно большой ЦА являются учебные заведения высшей школы, учебные заведения повышения квалификации.



Конкуренты

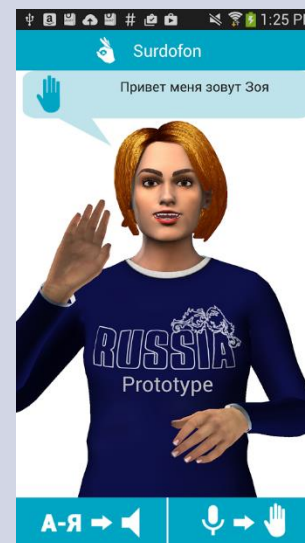
Cloud Interpreter



Платформа, внешне аналогичная нашей, с той лишь разницей, что используется модель собственного колл-центра.

Сурдофон

Компьютерный сурдопереводчик.



Наше преимущество



Конкуренты используют модель собственного колл-центра, выделенного офиса, в котором должны находиться переводчики. Наш сервис позволяет переводчикам работать из любого места, оборудованного доступом в Интернет.



Наш сервис включает в себя процессинг платежей и позволяет проводить мгновенный расчет между клиентом и переводчиком с помощью зарегистрированных банковских карт.



К нам подключены 6 переводчиков русского жестового языка. Мы можем быстро нарастить это количество в случае необходимости.



Мы используем качественные решения в области передачи видео.

SWOT-анализ

Сильные стороны – S

Качественное техническое решение

Наличие опытных переводчиков в проекте

Слабые стороны – W

Нет версии под Android

Необходим доступ в Internet

Возможности – O

Повышение доступности Internet

Рост числа смартфонов в пользовании

Стремление федеральных и муниципальных властей сделать окружающую среду доступной для людей с ограниченными возможностями

Угрозы – T

Возможный выход на рынок решения от крупной интернет-компании или сервиса.

Необходимое финансирование

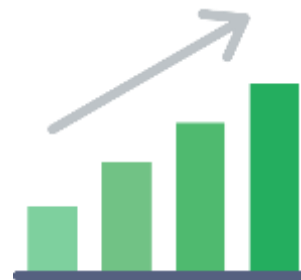
1 этап	2 этап	3 этап	Итого
1- месяц	2-й месяц	3-й месяц	
2,0 млн рублей	1,0 млн рублей	0,5 млн рублей	3,5 млн рублей
Разработка android – версии Создание офиса поддержки пользователей	Маркетинг B2C Привлечение переводчиков Внедрение системы в учреждения, работающие с инвалидами	Маркетинг B2C Привлечение переводчиков Внедрение системы в учреждения, работающие с инвалидами	

Бизнес-модель

Бизнес – модель: получение комиссионного дохода от оплаты клиентом работы переводчика. Мы планируем установить тариф 30 руб. за минуту перевода. Из них 10 руб. - оплата переводчика (таким образом, за час работы переводчик получает 600 руб., что выше текущих расценок) 5% (1,5 руб.) - услуги сторонних сервисов (процессинг, видеострим, хостинг). И 18,5 руб./мин. - доход сервиса.



Нами на разработку проекта затрачено 2,0 млн руб. собственных средств, планируем привлечь 3,5 млн на доработку и масштабирование проекта, выход на окупаемость ожидаем через 12 мес. после старта внедрения.



Бизнес-модель

За 1-ый год работы проекта:

Число продаж: (мин./год)	120000 мин./год
Выручка:	3,6 млн руб.
Общая сумма затрат на производство товара или услуги, налоги, прочие расходы	3,5 млн руб.
Чистая прибыль:	0,1 млн руб.

Запрос поддержки



Финансирование в указанных выше объёмах



Административная поддержка по внедрению проекта



Маркетинговая и PR поддержка

Спасибо за внимание!

Гусев Игорь
ivguseff@gmail.com