



ПРОГРАММА ПОДДЕРЖКИ ПРОЕКТОВ СОЦИАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
В ОБЛАСТИ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ
«ТЕХНОЛОГИИ ВОЗМОЖНОСТЕЙ»

«Проект Экзоскелет»

Тимошенко Антон Евгеньевич

Команда проекта



Родин Иван Анатольевич – инженер-конструктор
(расчеты, проектирование, сертификация)



Тимошенко Антон Евгеньевич – менеджер проекта
(маркетинг, продажи, общее администрирование бизнес части)

Описание проблематики



Более 3,5 млн. человек в России испытывают сложности с передвижением

Наш проект помогает:

1. Передвигаться инвалидам
2. Восстанавливаться после травм
3. Передвигаться при физических недостатках



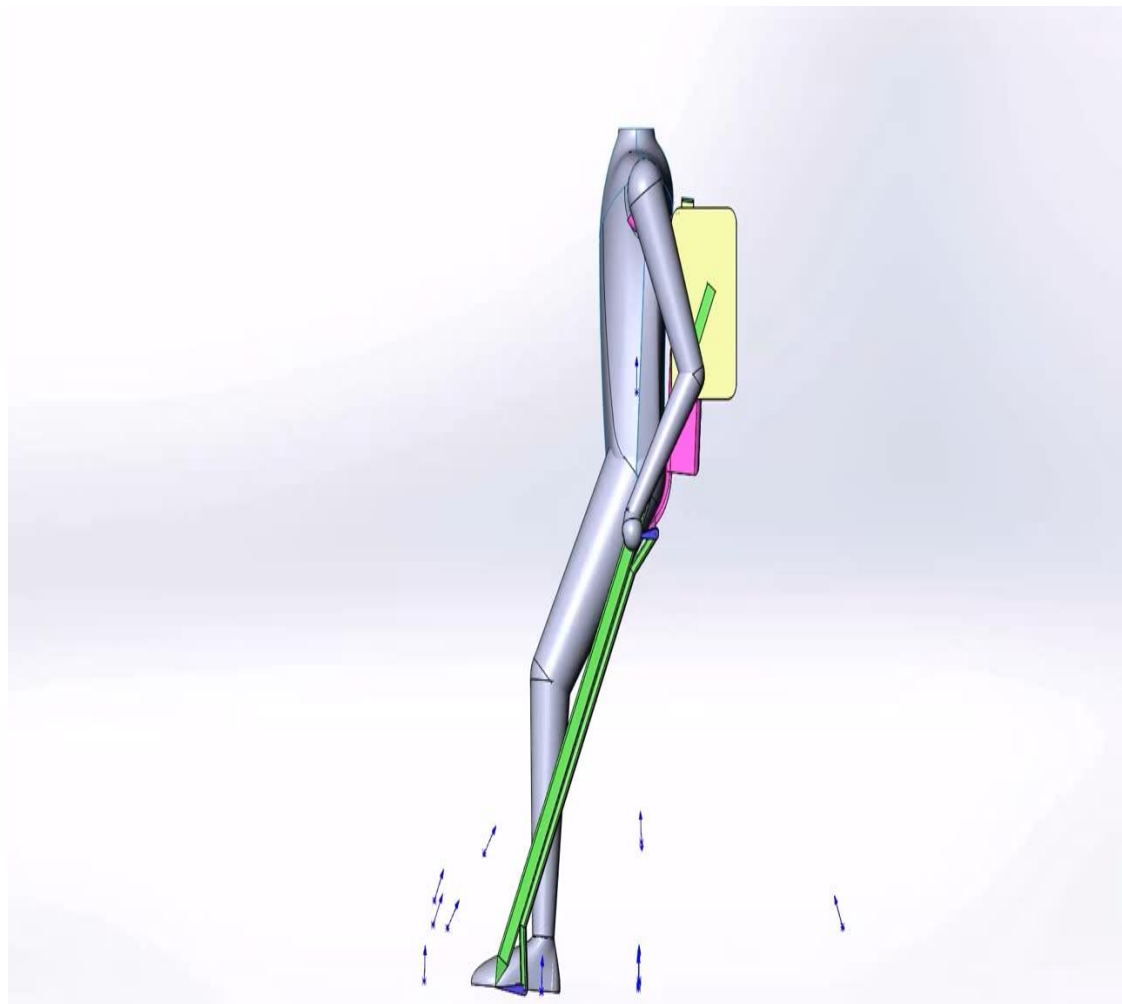
Целевая аудитория

Начальный этап - инвалиды 100%

Дальнейший этап - инвалиды 40%, бытовое назначение 60%



Видео презентация



Конкуренты

Название	Цена	Электроприводы	Скорость	Количество степеней свободы ног	Антропоморфность	Стадия
Экзоатлет 	3600 тыс. руб.	+	Низкая	2	+	Тестирование
Ekzo Bionics 	7400 тыс. руб. + 740 тыс. руб. ежегодное обслуживание	+	Низкая	2	+	Тестирование, частичные продажи (60 экземпляров)
PhoeniX suit 	2300 тыс. руб.	+	Низкая	2	+	Тестирование
Rewalk 	4400 тыс. руб.	+	Низкая	2	+	Не известно
Наш проект 	Себестоимость 60 -110 тыс. руб.	- (опция)	Высокая	5	-	Прототип

Наше преимущество

 Оригинальное техническое решение

 Большая мобильность

 Низкая себестоимость

 Прототип практический готов (на 80%)

 Быстрее скорость

 Часть узлов прошла испытания

 Больше возможностей

 Было уже 5 итераций

 5 степеней свободы

 Высокая мотивация участников

SWOT-анализ

Сильные стороны – S

- Наличие практически доделанного прототипа (на 80%), патента, опыта команды во всей соответствующей деятельности.
- Сам продукт имеет уникальные характеристики, не представленные на рынке
- Низкая себестоимость.

Слабые стороны – W

- Отсутствие необходимого финансирования
- Версия прототипа не финальная
- Возможны временные затраты на доработку до финальной версии прототипа.

Возможности – O

- Развитие\расширение рынка
- Возможность занять рынок на стадии формирования
- Государство декларирует желание способствовать людям с ограниченными возможностями, развивать поддержку российских технологий и инноваций.

Угрозы – T

- Появление решений так или иначе копирующих наш механизм
- Сложности с сертифицированием
- Не изученность спроса
- Возможное разочарование рынка в продукте
- Прорывные достижения в биотехнологии

Необходимое финансирование

1 этап Прототип	2 этап Финальная версия прототипа	3 этап Предпродажная подготовка	Итого
апрель 2018 – октябрь 2018	ноябрь 2018 – апрель 2019	май 2019 - - апрель 2020	
1100 тыс. руб.	1300 тыс. руб.	2000 тыс. руб.	4400 тыс.руб.
•Инженерные разработки •Внутренние испытания •Создание прототипа •Тестирования при участии инвалидов •Сбор обратной связи	•Изменение прототипа согласно обратной связи. •Проведение финального тестирование с большим количеством инвалидов •Доработка и/или переход к этапу предпродажной подготовке	•Сертификация •Патент •Разработка конструкторской документации	

Бизнес-модель

Первый год – Освоение Российского рынка: 100 штук.

Второй год освоение международного рынка, цель: 5000 экземпляров год.

Продвижение: Дистрибьюторы реабилитационного оборудования и/или кикстартер. Самоокупаемость проекта будет достигнута при продаже примерно 60 экзоскелетов (при условии, что себестоимость 60 тыс. рублей а РРЦ 160 тыс.), что возможно в течении 1-1.5 года с момента финансирования.

За 1-й год работы проекта:

Число продаж:	100
Выручка:	16 000 000
Общая сумма затрат на производство товара или услуги, налоги, прочие расходы	10 000 000
Чистая прибыль:	6 000 000

Запрос поддержки

ФОНД СОДЕЙСТВИЯ
ИННОВАЦИЯМ



ГАЗПРОМБАНК



МИНПРОМТОРГ
РОССИИ



МИНИСТЕРСТВО ТР
И СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФОНД
НАШЕ
БУДУЩЕЕ
ФОНД РЕГИОНАЛЬНЫХ
СОЦИАЛЬНЫХ ПРОГРАММ



Boehringer
Ingelheim

соединение

ФОНД ПОДДЕРЖКИ СЛЕПОГЛУХИХ

РВК

Sk
СКОЛКОВО

-  Стипендии в рамках Программы;
-  Оплата услуг по научному консультированию;
-  Гранты до 1 млн. руб. на выполнение НИОКР;
-  Помощь в организации тестирования продукции;
-  Содействие в привлечении финансирования;
-  Помощь во взаимодействии с государственными органами, органами сертификации и технического регулирования;
-  Продвижение продукции на выставочных площадках;
-  Консультации специалистов и экспертов;
-  Привлечение наставника;
-  Помощь в привлечении партнёров и/или клиентов;
-  Информационная поддержка.

A futuristic cityscape with a dense urban area, a river, and a large, dark, vertical structure in the background. A person in a red suit stands on a rooftop in the foreground, looking out over the city. The sky is filled with clouds and a large, dark, vertical structure. The overall tone is futuristic and high-tech.

Спасибо за внимание!

Контакты:
info@social-tech.ru

WWW.SOCIAL-TECH.RU